



BUSINESS DEVELOPER DE 80-100%

Interessierst du dich für die Immobilienbranche und die Informatik und hast Erfahrung in der Kundenakquise und im Verhandeln? Dann komm zu uns und werde Teil eines Teams, das an der Spitze der technologischen Innovation und KI steht! Mit mehr als 20 Jahren Erfahrung in der Branche hat sich IMMOMIG AG als führender Anbieter und Partner für hochwertige Immobilien-Software etabliert. Bei IMMOMIG AG wirst du Teil eines Unternehmens mit überschaubarer Größe, in dem jede Stimme zählt. Wir legen Wert auf Selbstständigkeit und Teamgeist. Du wirst in einem dynamischen, stimulierenden und sich ständig weiterentwickelnden Umfeld mit Projekten von hohem technologischem Mehrwert arbeiten.

Was wir bieten

- Moderne Sozialleistungen für eine ausgewogene Work-Life-Balance
- 5 Wochen Ferien zusätzlich zu den Feiertagen und arbeitsfreien Tagen des Kantons Freiburg
- Eine Vergütung, die dein Engagement belohnt (Festgehalt + Provisionen)
- Ein innovatives und stimulierendes Umfeld in einem neuen, modernen und lichtdurchflutenden Gebäude
- Eine junge und dynamische Arbeitsatmosphäre, unterstützt durch unseren CHO (Chief Happiness Officer), der das Jahr mit Veranstaltungen und Aktivitäten gestaltet
- Eine ideale Lage an der Autobahnausfahrt Düringen (FR) mit kostenlosen Parkplätzen

Dein Profil

Leistungsstark und mit einem ausgezeichneten kaufmännischen Flair ausgestattet und du zeichnest dich aus durch:

- Deine erfolgreiche Erfahrung im Verkauf (2 Jahre) und deine Fähigkeit zu überzeugen
- Deine kommunikative Persönlichkeit und deine Kontaktfreudigkeit
- Dein Gespür für den Umgang mit Geschäftskunden und dein ausgeprägtes Gespür für Kundenbedürfnisse
- Dein Fleiss, deine Ausdauer und dein Engagement
- Du hast eine kaufmännische Ausbildung und verfügst über Kenntnisse im IT- und/oder Immobilienbereich
- Deine professionellen Deutschkenntnisse (andere Sprachen von Vorteil)

Deine Aufgaben

- Akquisitionen: Du schließt Geschäfte mit neuen Schweizer Kunden ab
- Live Demo: Du präsentierst unsere Lösungen per Online-Demo und überzeugst dein Publikum
- Angebote: Von der Vorbereitung bis zur Nachbereitung sorgst du für eine einwandfreie Kundenerfahrung
- Verträge: Du meisterst die Verhandlungen und schließt langfristige Verträge ab
- Produkte: Du wirst ein Experte darin, unsere Lösungen zu präsentieren und hervorzuheben
- Events: Du repräsentierst IMMOMIG mit Professionalität und Begeisterung

Interessiert? Dann schick uns deine Bewerbung an working@immomigsa.ch

